



Zusatzlösung zur Sage Office Line für den Technischen Handel

- ◆ schnelle Auskunftsfähigkeit zu Preisen und zur Verfügbarkeit
 - ◆ Sicherheit bei der Kalkulation
- ◆ Komplette Transparenz der Lieferkette

Kalkulation	
	EUR
Preis vorher	1.236,84
Preis neu	1.199,00
Differenz	-37,84

Bezeichnung	Anzahl	EK	Gesamtpreis	Roherlös	in %
Einmalartikel					
manueller Einzelpreis	4	1.043,42	1.236,84	193,42	15,64
nicht rabattfähig					
normale Artikel					

Anpassung Einzelpreis Rabatt
 Verteilung nach Betrag Roherlös

Technischer Handel

Umfassender Zugriff auf die Artikelkataloge der Lieferanten für Recherche, Artikelanlage und Preispflege

Automatische Kalkulation und Vorbelegung der Artikelstammdaten

Optimierte, effiziente Belegerfassung im Verkauf

Kurzbeschreibung:

- Nutzung externer Lieferantenkataloge neben dem Artikelstamm der Office Line, inkl. vollen Zugriffs zur Recherche, Belegverwendung und Preispflege auch ohne Integration in den Artikelstamm
- Variable Zuordnung der Kataloginhalte zu den Datenfeldern der Office Line
- Unterstützung der Artikelkalkulation und der Stammdatenpflege inkl. Kalkulationsübersicht im Beleg, mit der Möglichkeit jederzeit Preislisten zu wechseln
- Zielkalkulation über beliebige Bereiche
- Unterstützung bei der Erstellung von Belegstücklisten, der Artikelhistorie und einer editierbaren Kalkulationsauskunft
- Speicherung der ausgehenden Belege im PDF-Archiv
- Verteilung der im Einkauf erfassten Zuschläge automatisch oder manuell gewichtet an die Positionen. Die ermittelten Werte sind dann Basis der zukünftigen Preisfindung



Technische Funktionalitäten:

- externe Bereitstellung der Lieferanten-Katalogdaten mit Preispflege der Stammartikel
- variable EK-Kalkulation je Lieferant mit beliebiger Anzahl von VK-Kalkulations-sätzen
- Mehrere Grundbeaufschlagungen, sowie Unterstützung von Listenpreisen, Skonti-Ausschluß
- Schnellerfassung belegbezogener Stücklisten und Handels-Sets mit Beeinflussung des Druckbildes
- Zielpreiskalkulation und Artikelhistorien
- Darstellung aller kalkulatorischen Werte aus Einkauf, Verkauf, Roherlös, Aufschlag und Rabatt

Die Branchenlösung „Technischer Handel“ steht entsprechend dem Nutzungsbedarf und der benötigten Komplexität in den Stufen Start, Professional und Premium zum Einsatz bereit.

Stufe „Start“:

- Preispflege, Recherche und Datenanlage von Artikeln, aus bis zu 5 angebundenen Lieferantenkatalogen
- Automatisch kalkulierte Ein- und Verkaufspreise
- Grundbeaufschlagung über Bezugs- und Gemeinkosten des kalkulatorischen EK-Preises
- Effiziente Belegerfassung im Verkauf mit Direktansicht der Kalkulation über Statuszeile und Realisierung der Zielpreiskalkulation

Stufe „Professional“: beinhaltet Stufe Start + zusätzlich:

- Beliebige Anzahl angebundener Lieferantenkataloge
- Effiziente Belegerfassung im Einkauf (Verbindung von Ein- und Verkaufsbelegen)
- Aufbau belegbezogener Stücklisten in der normalen Positionserfassung
- Unterstützung von Kunden-, Kunden/Artikel-, Artikelhistorie
- PDF-Archivierung ausgehender Druckbelege

Stufe „Premium“: beinhaltet Stufe Start und Professional + zusätzlich:

- Erweiterte Rabattmatrix im Verkauf auf Dimension Preisliste
- Vorgangsübergreifende Sammelbelegerfassung im Einkauf
- Automatische Verteilung von Zuschlägen auf Positionen mit Rückschreibung des EK-Preises in die Stammdaten



PC-Tutor IT-Systemhaus GmbH

August-Borsig-Ring 1
15566 Schöneiche bei Berlin
Telefon: 030 - 64 33 13 11
Fax: 030 - 64 33 13 19
E-Mail: office@pc-tutor.de
Internet: www.pctutorit.de

Die tatsächlichen Leistungsmerkmale ergeben sich aus der dargestellten Leistungsbeschreibung.
Verantwortlich ist entsprechend ausschließlich der hier auftretende Sage Partner.

Technische, formale druckgrafische Änderungen vorbehalten. Stand 03.2015